

Есть ошибочная убежденность в том, что стоит вам только заикнуться о продаже своего авто, как на предложение сбежится не менее тысячи желающих отдать свои деньги. К сожалению, покупательская способность населения не становится выше, а значит, придется набраться терпения, или найти такой способ продажи, при котором придется пожертвовать частью прибыли в угоду времени. Рассмотрим каждый из вариантов.

Продажа автомобиля на вторичном рынке

Самый очевидный способ реализации, при котором владелец размещает объявление о продаже в СМИ, на специализированных сайтах. Есть и те, кто всё еще предпочитает действовать по старинке, отгоняя свое авто в выходные на авторынок. Да, таким способом можно [продать подержанный автомобиль](#), но как быстро? На этот вопрос вам никто не ответит точно. Может повезти, и вы найдете покупателя уже в первую неделю своих попыток, а может и оказаться так, что процесс продажи затянется на год, а то и больше.

При реализации подержанных авто на вторичном рынке, важно не завышать цену. Фактор цены, здесь является определяющим. Даже небольшая скидка + торг – уже отличный повод позвонить продавцу. Но, не стоит занижать стоимость слишком сильно, так как подобный шаг однозначно вызовет подозрение у потенциальных покупателей. Подозрения, в первую очередь, будут касаться технического состояния, сокрытия дефектов, проблем с документами и т.д.

Как правильно продать подержанный автомобиль?

Автор: Надо.ua
23.12.2017 14:06

