

Окна нннадо? Или почему работа продавать окна не пользуется спросом.

Автор: Анатолий Справедливый
18.05.2012 13:10



Мнение автора

Проглядывая в средствах массовой информации объявления о поиске работы ([см. ссылку](#)) я обратил внимание на очень часто повторяющееся обращение соискателей: «...сетевой маркетинг, окна-двери просьба не беспокоить...». Как человек, добросовестно отдавший 18 лет своей жизни деятельности прямо связанной с изготовлением и установкой окон и дверей я, естественно, заинтересовался- откуда такое негативное отношение у потенциальных кандидатов на трудоустройство к этому роду деятельности. Обзвонив нескольких соискателей я выяснил, что работа в оконном бизнесе у многих ассоциируется с расплодившимися в последнее время при полном попустительстве власти мошенниками, которые пришли в этот бизнес лишь для того, что бы по-лёгкому «срубить» денег, не обременяя себя излишними переживаниями по поводу и без... Проходя мимо Центрального рынка я регулярно встречаю представителей этого племени новых коробейников. Крикливые, беспардонно сующие проходящим мимо людям свои дешёвые листовки немытыми, как правило, руками с траурными каёмочками ногтей. Нелепо выглядящие в мятых костюмах и галстуках с дополняющими их гарнитур кроссовками или шлёпанцами на босу ногу они вызвали поначалу лёгкую иронию, пока к нам в ассоциацию производителей качественных окон не начали в массовом порядке обращаться граждане так или иначе пострадавшие от этих дельцов.

Что бы всё сразу встало на свои места я поясню- это выбор ваш, дорогие наши сограждане, брать или не брать листовку и заказывать или не заказывать окна и двери через посредничество вышеупомянутых распространителей запаха пота и сомнительного происхождения оконных конструкций. Но и ответственность за судьбу

Окна ннадо? Или почему работа продавать окна не пользуется спросом.

Автор: Анатолий Справедливый
18.05.2012 13:10

своих финансов в этом случае лежит только на вас. А по доступным мне данным сумма средств, которые доверчивые граждане потеряли при контакте с оконными мошенниками за последние три-четыре года уже приближается к миллиону гривен, и это только по нашему городу! Я достаточно много за два года существования Ассоциации производителей качественных окон потратил времени на общение с потерпевшими гражданами, что бы сделать вывод-проблема одна- в отсутствии САМОуважения в обществе. Можно было бы написать «в жадности» или «в излишней доверчивости, граничащей с банальной глупостью», но это не так. Среди пострадавших большинство людей с достаточным уровнем образования, умеющих читать и писать, «тёртые» жизнью...и тем не менее.

По моему мнению, уважающий себя человек выбирает людей для общения именно по своему уровню. Если вы считаете своим уровнем покупать недешёвые, хочу заметить, изделия у людей с сомнительной репутацией, как правило официально не трудоустроенных и проходящих специальное обучение по «втюхиванию» своего товара – ваше право. Но вы должны понимать, что это напоминает игру в рулетку «повезёт-не повезёт», или покупку-продажу золота у цыган на том же самом рынке. Даже смешно становится, честное слово! Сколько же можно наступать на одни и те-же грабли, когда вокруг полно источников информации из которых при наличии желания всегда можно сделать вывод о целесообразности тех или иных собственных движений? А впрочем, что можно требовать от общества, в котором структуры типа «МММ» процветают, политики регулярно врущие с экранов переизбираются вновь, а окурки и мусор кидаются РЯДОМ с урнами...? Вывод, к которому я хочу вас подвести, следующий- уважаете себя? -выбирайте достойных своего уровня партнёров во всех случаях жизни.

Да, кстати, о «коробейниках», или «табуреточниках», как их ещё называют за способность вести свой бизнес используя в качестве офиса табуретку с образцами своей продукции. Надо отдать должное их способности очень быстро приспосабливаться к меняющейся действительности и реакции граждан на их деятельность. Эту бы энергию да в мирных целях! Всем процессом построения сети «ловцов» заказчиков на окна руководят далеко не глупые, но беспринципные и жадные к деньгам люди. Что-либо человеческое им просто чуждо. Просто анунаки какие-то, люди-ящеры)) Посмотрите сюжеты по этим ссылкам

<http://www.youtube.com/watch?v=Wi1Tdc3JUZs&feature=relmfu>

или

http://www.youtube.com/watch?v=A1A9TalHj_8&feature=youtu.be

. Даже после таких, казалось бы, громогласных разоблачений с экрана телевизора эти дельцы не свернулись а продолжают с завидным упорством расширять свою деятельность, меняют офисы, названия своих предприятий, совершенствуют методы работы. Позавчера, например, вместо привычного глазу неопрятного «табуреточника» около Центрального рынка со стороны ломбарда я встретил довольно приличного вида немолодую женщину, раздающую те же самые листовки с той же самой назойливостью.

Окна ннадо? Или почему работа продавать окна не пользуется спросом.

Автор: Анатолий Справедливый
18.05.2012 13:10

Конечно, поработав немного без официального трудоустройства и в условиях постоянного стресса я больше чем уверен, что она уйдёт из этого бизнеса. Но её негативное мнение, скорее всего, и послужит основой писать потом в своём резюме на страничках поиска работы- «..сетевой маркетинг, окна-двери просьба не беспокоить..». Вот ещё вдогонку ссылка по теме с [городского форума Днепропетровска](#)

К чему я это всё пишу? Конечно же к тому, что бы прорекламирровать себя в первую очередь. Не считаю читателей своих заметок глупыми людьми, что бы попытаться выдать себя за альтруиста, который по примеру Дон Кихота ведёт войну с ветряными мельницами и тратит своё время на то, что бы озвучить и написать то, что многие и так видят и понимают и без меня. Я хочу, что бы моё предприятие, проработавшее восемнадцать лет на оконном рынке, продолжало успешно и качественно работать и дальше. Я хочу, что бы те окна, которые люди хотят заказать были заказаны у меня в «Современном Строительстве», и в этом случае я гарантирую то, что они будут сделаны без нареканий и вовремя. А даже если не у меня, то в любом из предприятий нашей Ассоциации производителей качественных окон- и в этом случае, смею вас уверить, качество и клиентоориентированность будут гарантированы. С уважением, учредитель компании «Современное Строительство», руководитель Ассоциации производителей качественных окон, Семёнов Анатолий Викторович. Любую информацию по окнам, ассоциации и оконном рынке вообще вы можете получить по телефону **41-11-89** или на сайте **www.okna.0629.com.ua**

P.S. Приношу извинения за несовершенный слог и стиль изложения- сказывается отсутствие должного опыта в бумагомарании. Заметку писал от души и на одном дыхании. Так же не хотелось бы, что бы читатель подумал что только «Современное Строительство» и члены Ассоциации производителей качественных окон в нашем городе работают добросовестно. Я лично знаю достаточно хороших, годных предприятий. Если вам, уважаемые читатели, материал понравился- пишите, комментируйте, постараюсь тему хороших окон развивать дальше и регулярно отвечать на присылаемые вопросы.

Окна ннадо? Или почему работа продавать окна не пользуется спросом.

Автор: Анатолий Справедливый
18.05.2012 13:10

